

FORMATION

ANGLAIS DE L'IMMOBILIER



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Développer la qualité des échanges inhérents à une transaction immobilière en anglais
- Développer son aisance orale pour conduire une visite et une négociation immobilière en anglais
- Optimiser la qualité d'un processus commercial en anglais
- Créer des documents professionnels en anglais : contrats, bails, emails, lettres, rapports, notes...
- Contextualiser sa communication dans son contexte professionnel

METHODES PEDAGOGIQUES

- Apports théoriques et didactiques
- Exercices d'improvisation et simulations
- Jeux de rôles et exercices pratiques : simulation de visites de biens immobiliers, négociation avec un vendeur ou un acheteur, entretien avec un promoteur, un architecte, gestion locative en anglais, etc.

PROGRAMME

- Développer la fluidité d'expression dans des situations professionnelles propres à l'immobilier
- Visite de biens : descriptif et caractéristiques (emplacement, état, superficie, nombre de pièces...)
- Expliquer et faire comprendre le processus de la vente (promesses d'achat, compromis de vente...)

EVALUATION

Mise en situation, faisant appel au vocabulaire et aux notions évoquées durant le cursus.

En fin de formation, chaque apprenant reçoit :

- Un support reprenant les principales notions théoriques abordées
- Une feuille d'évaluation de fin de session, attestant du niveau de l'étudiant

Vous passerez la certification CLOÉ (Compétences Linguistiques Orales et Écrites) spécifique à l'immobilier

TARIFS

2023

Auto-financement

1 820 €

OPCO entreprises

SUR DEMANDE

DURÉE

28h

PUBLIC

Agents immobiliers

PRÉ - REQUIS

- Niveau anglais- A2

DATE DE RENTRÉE

Ouvert toute l'année
- nous contacter pour plus d'informations

PROCÉDURE D'INSCRIPTION

Contactez notre équipe

- via la page contact
- par mail : info@french-in-cannes.fr ou par téléphone au +33 (0)4 93 47 39 29